

9 december 2019

## Moeilijke marktomstandigheden voor producten met kapitaalbescherming

BELSIPA, de Belgische beroepsvereniging van de emittenten van gestructureerde producten, publiceert vandaag zijn marktrapport voor het derde kwartaal van 2019.

De verkoop van gestructureerde producten op de primaire markt, goed voor een totaal van 706 miljoen EUR, daalde tussen juli en september met 23% in vergelijking met het derde kwartaal van 2018 en met 18% in vergelijking met het vorige kwartaal. Vooral de primaire omzet in gestructureerde producten daalde met 21% op jaarbasis en met 32% op kwartaalbasis. Opmerkelijk is ook dat de primaire omzet in kapitaalbeschermden producten zowel op jaar- als op kwartaalbasis sterk is afgenomen, met respectievelijk 25% en 36%. De omzet op de secundaire markt (die de verkopen aan de emitterende bank vóór de vervaldag omvatten) steeg met 8% ten opzichte van het vorige kwartaal en bedroeg eind september 1,08 miljard EUR, grotendeels te wijten aan de toegenomen verkopen van de klanten van gestructureerde verzekeringsproducten.

Het totaal uitstaande bedrag in gestructureerde producten, is zowel op jaar- als op kwartaalbasis licht gedaald tot 30,69 miljard EUR eind september 2019 (tegen 31,18 miljard EUR op het einde van het tweede kwartaal). De nieuwe product lanceringen namen echter toe. tot 574 nieuwe lanceringen in kwartaal 3 hoofdzakelijk gestructureerde leverage-producten.

**Florence Devleeschauer, voorzitter van BELSIPA:** *"Investeers en banken lijden vandaag de dag onder dezelfde moeilijke renteomstandigheden. Met een rente die zich rond de nul bevindt is het zeer moeilijk om kapitaalbeschermden producten aan te bieden. Maar ook voor alternatieve producten of producten met een lagere kapitaalbescherming blijven veel klanten terughoudend. Dit verklaart de daling van de volumes die in het derde kwartaal op de primaire markt werden geregistreerd. We zien echter een verandering in de afgelopen weken met hernieuwde interesse van beleggers in structuren, die 90% kapitaalsbescherming bieden. "*

**Filip Gils, Vice-voorzitter van BELSIPA,** voegt hieraan toe: *"Risico en rendement zijn altijd gecorreleerd. Het is dus heel begrijpelijk dat er heel wat beleggers de stap niet durven zetten naar producten zonder kapitaalbescherming. Maar als we onder de huidige marktomstandigheden onze lange termijn beleggingsdoelstellingen wil bereiken, zullen we onze risicoappetijt wat moeten aanpassen.*

BELSIPA werd opgericht in 2013 en heeft AXA Bank Europe, Belfius, BNPP-Fortis, ING België, KBC, Société Générale (Frankrijk), Crédit Suisse, Commerzbank en Natixis als volwaardige leden. Alle leden van BELSIPA die operationeel zijn in België, droegen bij tot het marktrapport van BELSIPA. Daarnaast werden ook gegevens verstrekt door CRELAN, Bank Nagelmackers, AG Insurance en Deutsche Bank. Het rapport bestrijkt zo ongeveer 95% van de Belgische markt. Meer gedetailleerde informatie vindt u in het bijgevoegde rapport (tevens gepubliceerd op [www.belsipa.be](http://www.belsipa.be)). Voor inlichtingen gelieve contact op te nemen met:

**Florence Devleeschauwer,**  
**Voorzitter** (informatie in  
Frans/Engels)  
devleeschauwer@belsipa.be

**Filip Gils** (informatie in  
Nederlands/Engels)  
gils@belsipa.be

**Thomas Wulf,** secretaris-generaal  
(informatie in Engels/Duits/Frans)  
wulf@belsipa.be